

I Les Besoins

a) Qu'est ce qu'un besoin ?

Un besoin est un état de manque face à ce qui est nécessaire ou ressenti comme tel par l'homme vivant en société. Les besoins sont différents d'un individu à l'autre et évoluent dans le temps et l'espace. Ils sont illimités.

b) La classification des besoins

1) Selon leur nature

On distingue :

- Les besoins physiologiques, indispensables au maintien de la vie (se nourrir, boire, se vêtir, se loger, se soigner, ...) ;
 - Les besoins sociaux, considérés indispensables pour assurer un niveau et un style de vie correspondant au groupe auquel appartient l'individu (se cultiver, voyager, ...).
- Certains besoins physiologiques peuvent devenir aussi des besoins sociaux (ex : se vêtir).

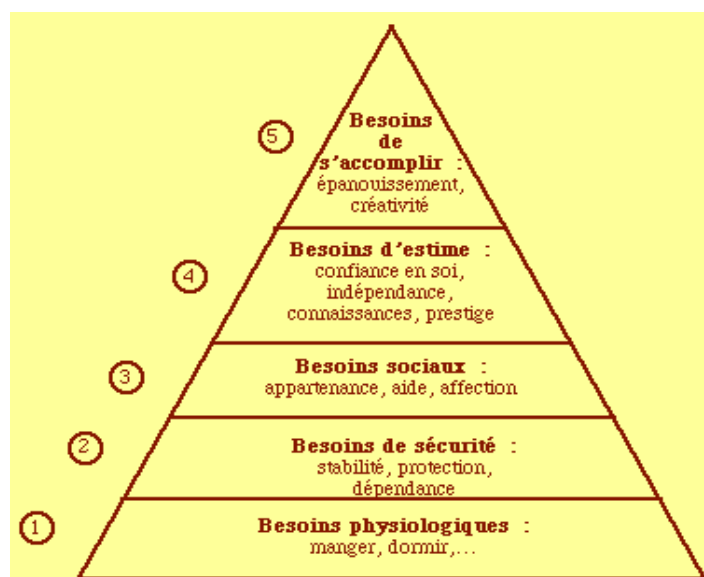
2) Selon la nature du sujet économique

On distingue :

- Les besoins individuels, qui seront satisfaits par des biens ne pouvant être utilisés pour la satisfaction d'un besoin similaire d'un autre individu (ex : se nourrir, ...) ;
- Les besoins collectifs, qui seront satisfaits par des biens disponibles pour l'ensemble d'une collectivité (ex : se former, se déplacer, ...).

3) Selon Maslow

Le sociologue Abraham Maslow a hiérarchisé cinq catégories de besoins, au travers de sa pyramide des besoins. L'intensité d'un besoin augmente avec le degré de satisfaction d'un besoin de niveau inférieur.



II Les Biens

a) Qu'est ce qu'un bien économique

Pour satisfaire ses besoins, l'homme doit se procurer des biens. Certains sont lui fournis spontanément et librement par la nature en quantité illimitée, ce sont les biens libres (ex : air, ...). D'autres exigent une transformation avant de pouvoir être consommés et ne sont disponibles qu'en quantité limitée, ce sont les biens économiques (ex : une voiture).

b) La Classification des biens économiques

1) En fonction de leur matérialité

On distingue :

- Les biens matériels qui ont une existence physique (ex : une pomme, ...).
- Les biens immatériels, qui n'ont pas d'existence physique (ex : un film, ...).

2) En fonction de la durabilité

On distingue :

- Les biens durables qui ont une utilisation prolongée dans le temps (ex : un dictionnaire, ...).
- Les biens non durables qui se détruisent pas par la consommation (ex : de l'essence, ...).

3) En fonction de l'usage

On distingue :

- Les biens individuels qui sont destinés à un usage individuel (ex : une brosse à dent, ...).
- Les biens collectifs qui sont destinés à un groupe d'individus pour un usage collectif (ex : un terrain de football, un lycée, ...).

4) En fonction de la destination

On distingue :

- Les biens de consommation finale qui sont destinés à être utilisés pour satisfaire des besoins humains (ex : un livre, ...).
- Les biens d'équipement qui servent à la production, mais qui ne sont pas immédiatement consommés ou transformés au cours du processus de production (ex : un camion, une maison, ...).
- Les biens intermédiaires qui sont consommés au cours du processus de production pour être transformés en biens de consommation finale ou en biens d'équipement (ex : du pétrole, ...).

III Les choix économiques

a) La rareté

Les besoins des hommes sont illimités. Toutefois, ils ne pourront tous être satisfaits du fait :

- Des quantités limitées de biens économiques produits ;
- De la demande solvable, c'est-à-dire du pouvoir d'achat disponible.

b) Les choix économiques

Pour réduire l'écart entre des besoins illimités et des biens existant en quantité limitée, les individus doivent faire des choix :

- Que produire, comment produire, combien produire ? Les ressources en matières premières et

en travail sont rares (limitées). Il va falloir optimiser leur utilisation afin de satisfaire un maximum de besoins.

- Pour qui produire, comment répartir les biens entre les individus ? Les biens sont limités et sont insuffisants pour satisfaire les besoins de tous les individus. Il faut déterminer comment les biens produits seront répartis entre les individus.

c) Les échanges

1) Une négociation

L'échange est le moyen pour deux individus de se procurer chacun un avantage, en cédant ce à quoi il tient le moins, contre ce qu'il estime préférable.

2) Une évaluation

L'échange implique une évaluation du bien ou du service échangé. L'évaluation se fait généralement sous la forme d'un prix, déterminé en fonction du coût du bien ou du service et/ou de l'avantage procuré.

3) La spécialisation

Les individus ont intérêt à se spécialiser dans un domaine ou une activité où ils détiennent un avantage (savoir-faire, coût, ...) par rapport aux autres agents économique. Ils pourront ainsi échanger davantage de biens et, par la même satisfaire davantage de besoins.