

I La combinaison des facteurs de production

a) Les objectifs

1) La minimisation des coûts

Produire est coûteux pour l'entreprise (salaires, intérêts de remboursement des emprunts, achats de matières premières, ...).

Certains coûts sont fixes, c'est-à-dire indépendants du volume de production (ex : le loyer d'un entrepôt, ...) et d'autres variables, c'est-à-dire proportionnels au volume de production (ex : matières premières, ...).

Certains coûts concernent le facteur travail (ex : salaire, charges sociales, ...) et d'autres le facteur capital (ex : acquisition d'une machine, entretien d'un équipement, ...).

L'ensemble des coûts variables et fixes concernant les facteurs travail et capital forment le coût total. C'est ce coût total de production que l'entreprise va chercher à minimiser.

2) La maximisation des profits

Si produire est coûteux, produire est aussi lucratif. L'activité de l'entreprise lui permet de vendre les biens et services produits et ainsi de dégager des recettes que l'on nomme « chiffre d'affaires ».

Le chiffre d'affaires dégagé doit permettre de couvrir le coût total de production. Le surplus, constituera le profit réalisé par l'entreprise, appelé bénéfice.

L'entreprise va chercher à maximiser son bénéfice. Pour ce faire, elle peut agir sur le chiffre d'affaires réalisé (augmentation du prix de vente unitaire, augmentation des quantités vendues, ...) et/ou sur le coût total de production (diminution du coût total de production).

b) Le choix d'une combinaison productive

La combinaison productive désigne la proportion de capital fixe et de travail utilisée pour produire.

1) Les contraintes

Le choix de la quantité de facteurs à utiliser pour atteindre un niveau optimal de production (et de profit) dépend de contraintes :

- Technologiques : La qualité des facteurs n'est pas équivalente. Dans certain cas un être humain fournira un travail de meilleure qualité qu'une machine et dans d'autres ce sera l'inverse.
- Financières : Le coût des facteurs n'est pas le même. Le facteur de production le moins coûteux sera souvent privilégié.
- Sociales : La sauvegarde de l'emploi et la prise en compte du capital humain permet de préserver un bon climat social, de motiver les salariés et de disposer d'un potentiel de savoir-faire et d'innovation.
- Économiques : Les marchés du travail, des ressources naturelles et des biens de production, la maîtrise du savoir et de l'information et l'intensité de la concurrence influencent le choix de la combinaison productive.
- Environnementales : Les réglementations de plus en plus contraignantes et la pression des consommateurs et des citoyens influent sur le choix de la combinaison productive.
- Légales : la législation influe sur les choix (droit du travail, droit fiscal, ...).
-

2) La subdivision du capital au travail

Lorsqu'une seule combinaison productive est possible, les facteurs de production sont dits complémentaires (ex : chauffeur de taxi, ...).

Lorsque plusieurs combinaisons productives sont possibles, les facteurs de production sont dits substituables (ex : les rames de métro peuvent être automatisées ou conduites par un être humain, ...). Le chef d'entreprise va alors opter, en tenant compte des contraintes qui lui sont imposées, pour la combinaison qui maximisera son profit.

Les évolutions technologiques et le renforcement de la concurrence conduisent souvent les entreprises à privilégier le facteur capital au facteur travail. Le facteur capital apparaît comme moins coûteux que le facteur travail. L'intensité capitaliste (rapport capital / travail) a donc tendance à augmenter.

II La productivité

La productivité mesure l'efficacité de la combinaison des facteurs production retenue.

a) La mesure de la productivité

L'efficacité de chaque facteur de production est mesurée en fonction de la production qu'il a contribué à obtenir.

1) La productivité du travail

$$\text{Productivité du travail} = \frac{\text{Production}}{\text{Facteur travail utilisé}}$$

$$\text{Productivité par employé} = \frac{\text{Production}}{\text{Effectif employé}}$$

$$\text{Productivité par euro de salaire versé} = \frac{\text{Production}}{\text{Masse salariale}}$$

$$\text{Productivité horaire} = \frac{\text{Production}}{\text{Heures de travail effectuées}}$$

2) La productivité du capital

$$\text{Productivité du capital} = \frac{\text{Production}}{\text{Facteur capital utilisé}}$$

$$\text{Productivité par machine} = \frac{\text{Production}}{\text{Nombre de machines}}$$

$$\text{Productivité du capital fixe} = \frac{\text{Production}}{\text{Valeur du capital fixe}}$$

$$\text{Productivité horaire} = \frac{\text{Production}}{\text{Nombre d'heures d'utilisation des machines}}$$

3) La productivité globale

$$\text{Productivité globale} = \frac{\text{Production}}{\text{Facteurs de production utilisés}}$$

b) Les gains de productivité

Les gains de productivité se traduisent par une augmentation du rapport production / facteurs de production. Le volume de la production augmente plus que le volume des moyens mis en œuvre pour obtenir cette production. La combinaison productive gagne en efficacité.

1) L'origine des gains de productivité

Les gains de productivité peuvent venir :

- D'une meilleure organisation du travail (ex : spécialisation des tâches, parcellisation du travail, production en flux tendus, ...)
- De meilleures conditions de travail (ex : horaires variables, primes, ...) qui motivent davantage les salariés ;
- D'une amélioration du niveau général de qualification des salariés (ex : adaptation plus rapide aux innovations technologiques, accroissement du savoir-faire, ...)
- Du progrès technique (ex : machines plus performantes, ...).

2) Les effets des gains de productivité

Les gains de productivité peuvent principalement bénéficier :

- Aux salariés : augmentation des salaires, versement de primes, amélioration des conditions de travail, création d'emploi, réduction du temps de travail, ...
- Aux propriétaires de l'entreprise : hausse du bénéfice, hausse des dividendes, hausse du cours de l'action, ...
- Aux consommateurs : baisse des prix
- A l'État : hausse des recettes fiscales (impôts et taxes)
- Aux banques : augmentation des prêts consentis pour financer les investissements, ...

Les gains de productivité concourent à l'élévation du niveau de vie et à la croissance économique.